

株式会社トライエッジ、Zoho CRM用 「人材派遣会社向けパッケージ」を2021年8月1日にリリース予定

株式会社トライエッジ(本社:東京都中央区 代表取締役CEO 中野 三四郎 以下トライエッジ)は、Zoho CRM用「人材派遣会社向けパッケージ」を2021年8月1日にリリースする予定です。このパッケージ導入により、派遣会社の営業社員における活動の可視化と売上予測、また派遣利用可能性が高い企業の把握などが可能になります。

人材派遣業界 経営者・営業責任者の方へ

Zoho CRM用人材派遣会社向けパッケージ

経営者の悩み

- ・CRMが高い
- ・優秀な営業マンの確保
- ・売上の予測をたてたい



営業責任者の悩み

- ・CRMのノウハウ欠如
- ・属人的営業からの脱却

他システムとの連携可能！








特長

- ・人材派遣業界の営業向けにカスタマイズ済
- ・派遣利用可能性の高い企業から優先的に営業できる仕組み
- ・営業マンごとのパフォーマンス分析レポート

メリット1
人材派遣業界の
プロたちによる、
顧客・営業ノウハウ
が詰まった構成

メリット2
業界向けの構成で
すでにパッケージ
済。最短5営業日で
納品可能。

メリット3
世界基準のCRMな
ので、大手CRMから
のスムーズな移行
が可能

Zoho CRM用人材派遣会社向けパッケージの基本機能
価格：498,000円～

- 人材派遣業界向けに最適化されたZoho CRM
 - ・顧客管理
 - ・営業管理
 - ・レポート機能
- 運用に向けての支援
 - ・オンライントレーニング
 - ・定期フォロー会の実施

＜問い合わせ先＞
TRIEDGE 株式会社トライエッジ (Zoho 認定パートナー)
info@triedge.co.jp (担当: 森本/大向)

■Zoho CRM用「人材派遣会社向けパッケージ」によってできること

Zoho CRM用「人材派遣会社向けパッケージ」は、人材派遣会社のトップ企業で勤務していたコンサルタントがこれまでの営業ノウハウを集積して作成したZoho CRMのパッケージシステムです。

売上向上やCRMのコスト削減など人材派遣会社の特徴やビジネスモデルを踏まえて作られたシステムなので、該当業界の企業であれば導入による絶大な効果が見込めます。

特徴は、下記の3点です。

1. 人材派遣業界の営業が使いやすいカスタマイズ
2. 派遣利用可能性の高い企業から優先的に営業できる仕組み
3. 営業マンごとのパフォーマンス可視化分析レポート

当ツールを使用すれば、営業活動の可視化が可能になり、営業一人あたりの生産性や受注数の向上、ひいては会社の売上に大きく寄与します。

■料金体系・問い合わせ窓口

Zoho CRM用「人材派遣会社向けパッケージ」は、導入初期費498,000円～にてご利用いただけます。※Zoho CRMのライセンス費用が別途必要となります。

その他オプションなど詳しくはお問い合わせください。

■本件に関するお問い合わせ■

株式会社トライエッジ info@triedge.co.jp (担当: 夏梅)